



Inmitten des Sternschanzenparks auf einem Hügel mit wunderschönem Ausblick auf die Stadt Hamburg steht der historische Wasserturm, das Mövenpick Hotel Hamburg. Das Hotel hat 226 moderne Zimmer und Suiten, ein Restaurant und die Lifestyle-Bar "Cave" im Turmgewölbe. Weiterhin sind 13 Veranstaltungsräume mit moderner Technik sowie Sauna und Fitness Center vorhanden. Das Business-Hotel in Hamburg bietet 13 Konferenz- und Tagungsräume unterschiedlicher Größe mit flexibler Bestuhlung, moderner audiovisueller Technik und Business-Support vor Ort.

Nur wenige Schritte entfernt liegt die U-Bahn. Auch das Messegelände und das Congress Centrum Hamburg sind vom Hotel aus fußläufig zu erreichen.

Zur Verstärkung unseres Teams, suchen wir dich ab: As of now als Junior Meetings & Events Sales Manager (m/w/d).

Arbeitsort: Hamburg

Anstellungsart: Full-time employee

Junior Meetings & Events Sales Manager (m/w/d)

[Jetzt Bewerben](#)

Was wir dir bieten:

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Ein leistungsgerechtes Gehalt nach Tarif
- Zahlung von Weihnachts- und Urlaubsgeld nach tariflichen Vorgaben
- Eine moderne, wertschätzende Unternehmenskultur

- Eine gesunde und abwechslungsreiche Mitarbeiterverpflegung in unserem Mitarbeiterrestaurant
 - Regelmäßige Feedbackgespräche
 - Elektronische Arbeitszeiterfassung
 - Möglichkeit zur betrieblichen Altersvorsorge
 - Zuschuss zum Deutschlandticket
 - Zuschuss von Euro 20,00 zu Deinem VL-Vertrag, nach 6 Monaten
 - Betriebliches Gesundheitsmanagement, u.a. eine Zusatzkrankenversicherung ab dem 7. Monat der Beschäftigung
 - Als Geburtstagsgeschenk Einen extra freien Tag zu deinem Geburtstag
 - Unser Prämiensystem "Mitarbeiter werben Mitarbeiter", mit einem Bonus von bis zu Euro 700,00 brutto pro Vermittlung
 - Maßgeschneiderte Arbeitskleidung inklusive Reinigung
 - Staffrate auf Übernachtungen und F&B Leistungen in über 190 HR Group Hotels
 - Family & Friends Rate
 - Persönliche sowie berufliche Weiterentwicklungsprogramme
 - Prämie für Mitarbeiterempfehlungen
 - Regelmäßige Social Events
 - Cross Exploration - in einem Corporate Office oder Hotel arbeiten
 - Grenzenloses Shopperlebnis - "Corporate Benefits" & "Benefits.me"
- Und viele weitere Benefits...

Deine Aufgaben sind:

- Ansprechpartner intern und extern für die Abteilung Meetings & Events
- Führung des Convention Sales-Teams in stellvertretender Funktion
- Selbstständige Bearbeitung von Veranstaltungsanfragen sowie die Durchführung von Absprachen, Beratungsgesprächen und Hausführungen
- Vertragserstellung und Preisverhandlung
- Kommunikation, Absprache und Koordination mit den relevanten Abteilungen
- Erstellung von Deposit- und Veranstaltungsrechnungen

- Aufbau und Pflege von Kontakten zu Dritt-Dienstleistern
- Qualitätssicherung und permanente Qualitätsprüfung
- Umgang mit den gängigen MS Office Programmen und Opera Cloud
- Ausführung von Manager on Duty Diensten
- Einarbeitung von neuen Mitarbeitern und Auszubildenden
- Durchführung von Function Meetings, Mitarbeitertrainings und Azubischulungen
- Unterstützung des Abteilungsleiters bei Jahres- und Entwicklungsgesprächen der Mitarbeiter in der Abteilung Meeting & Events
- Vorbereitung der Monatlichen Meetings & Events Rückstellungen

Dein Profil, mit dem du uns begeisterst:

- Abgeschlossene Ausbildung/Studium in der Hotellerie, oder im Veranstaltungsbereich
- Fundierte berufliche Erfahrung im Convention Sales-, oder Sales-Bereich
- Eine hohe Serviceorientierung und ein sehr gutes Organisationstalent
- Ausgezeichnete und verhandlungssichere Kommunikationsfähigkeiten in deutscher und englischer Sprache
- Freude am Kontakt mit Kunden
- Verhandlungsgeschick & Verkaufstalent

[Jetzt bewerben](#)



Kontakt

Mövenpick Hotel Hamburg

Sternschanze 6

20357 Hamburg

Deutschland

Ansprechpartner: Alexandra Herzog



HR Group

HRG Employment Services
Hauptstraße 66 · 12159 Berlin

Die HR Group ist eine der am schnellsten wachsenden Hotelbetreibergesellschaften im deutschsprachigen Raum. Zu unserem Portfolio gehören derzeit über 190 Hotels in der Nähe von Messen und Flughäfen, sowie zentral gelegene Stadthotels und Hotels & Resorts in beliebten Ferienregionen.

Unser Hauptgeschäftsfeld besteht im Erwerb und Betrieb von Hotelimmobilien. Um unsere Wachstumsstrategie voranzutreiben, arbeiten wir eng mit etablierten Partnern wie Accor Hotels, Wyndham Hotels & Resorts, Dorint Hotels & Resorts, Radisson, Hyatt, Hilton, Marriott, IHG und H World International zusammen.

Mit über 31.000 Keys sind wir - HRG Hotels - eine der führenden Hotelbetreibergesellschaften in Zentraleuropa.

Erfahre Näheres über uns: HRG Hotels GmbH auf <https://www.hrg-hotels.com/karriere>.