



MÖVENPICK
HOTELS & RESORTS

Mövenpick Hotel
Frankfurt City

powered by HR Group Hotels

Das 4-Sterne Mövenpick Hotel Frankfurt City liegt direkt neben der Frankfurter Messe und bietet 288 gemütliche Zimmer sowie 12 moderne Tagungsräume. Der Fitnessbereich erstreckt sich über 130 m² und bietet einen Panoramablick auf die Frankfurter Skyline von der Terrasse aus.

Im Mövenpick Hotel Restaurant ist eine offene Showküche und ein australischer Steinofen. Neben regionalen und internationalen Speisen werden auch Schweizer Gerichte sowie wechselnde Promotionen angeboten. Die ganztags geöffnete All-Day Bar bietet erfrischende Getränke, köstliche Cocktails und leckere Snacks.

Das Hotel befindet sich neben der Messe Frankfurt und ist nur eine 2-minütige U-Bahn-Fahrt vom Hauptbahnhof entfernt.

Zur Verstärkung unseres Teams, suchen wir dich ab: As of now als Sales Manager (m/w/d).

Arbeitsort: Frankfurt

Anstellungsart: Full-time employee

Sales Manager (m/w/d)

[Jetzt Bewerben](#)

Deine Aufgaben sind:

- Komplette Angebotserstellung und selbstständige Durchführung von Vertragsverhandlungen mit Kunden
- Vorbereitung von und Durchführung von Hausführungen und Kundenterminen

- Pflege unserer Vertriebswege in bestimmten Branchen und Aktualisierung unserer Kundendatenbank, um eine nachhaltige Kundenbindung zu gewährleisten
- Betreuung unserer Bestandskunden sowohl national als auch international, um langfristige Partnerschaften zu sichern
- Eigenständige Organisation von Kundenveranstaltungen, verkaufsfördernden Maßnahmen, Telemarketing-Aktionen und FAM Trips (Familiarization Trips) zur Steigerung unserer Marktpräsenz
- Aktive Mitwirkung bei der Erstellung des Sales Action Plans, um unsere Vertriebsstrategien erfolgreich umzusetzen
- Unterstützung bei der Erstellung monatlicher Statistiken und Verkaufsreports, um den Erfolg unserer Vertriebsaktivitäten zu messen
- Beobachtung und Analyse des Markts und unserer Mitbewerber, um Trends frühzeitig zu erkennen und darauf zu reagieren
- Regelmäßiger Bericht an den Cluster Director of Sales Frankfurt Area und hältst ihn über die Fortschritte und Ergebnisse auf dem Laufenden

Dein Profil, mit dem du uns begeisterst:

- Abgeschlossene Ausbildung in der Hotellerie oder Tourismusbranche
- Bereits erste Berufserfahrung im Vertrieb der internationalen gehobenen Hotellerie, idealerweise mit ausgeprägten Kundenkontakten und Marktkenntnissen, vorzugsweise in Deutschland sowie dem Raum Frankfurt
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Du zeichnest dich durch Entscheidungsfähigkeit, Verhandlungsstärke sowie eine ziel- und leistungsorientierte Arbeitsweise aus
- Reisebereitschaft und die Fähigkeit, dich schnell auf neue Situationen einzustellen, runden Dein Profil ab

Was wir dir bieten:

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Einen extra freien Tag zu deinem Geburtstag
- Kostenlose Mitarbeiterverpflegung
- Zuschuss zum Jobticket für die monatliche Nutzung der öffentlichen Verkehrsmittel in Frankfurt und Umland
- Digitale Zeiterfassung

- Dienstkleidung wird gestellt
- Für die Balance binden wir die Mitarbeiterwünsche in die Dienstplangestaltung ein
- Staffrate auf Übernachtungen und F&B Leistungen in über 190 HR Group Hotels
- Family & Friends Rate
- Persönliche sowie berufliche Weiterentwicklungsprogramme
- Prämie für Mitarbeiterempfehlungen
- Regelmäßige Social Events
- Cross Exploration - in einem Corporate Office oder Hotel arbeiten
- Grenzenloses Shopperlebnis - "Corporate Benefits" & "Benefits.me"

Und viele weitere Benefits...

Wir freuen uns auf Dich und deine Bewerbung!

Jetzt bewerben



Kontakt

Mövenpick Hotel Frankfurt City

Den Haager Straße 5
60327 Frankfurt am Main
Deutschland
Ansprechpartner: Sandra Sarkis



HR Group

HRG Employment Services
Hauptstraße 66 · 12159 Berlin

Die HR Group ist eine der am schnellsten wachsenden Hotelbetreibergesellschaften im deutschsprachigen Raum. Zu unserem Portfolio gehören derzeit über 190 Hotels in der Nähe von Messen und Flughäfen, sowie zentral gelegene Stadthotels und Hotels & Resorts in beliebten Ferienregionen.

Unser Hauptgeschäftsfeld besteht im Erwerb und Betrieb von Hotelimmobilien. Um unsere Wachstumsstrategie voranzutreiben, arbeiten wir eng mit etablierten Partnern wie Accor Hotels,

Wyndham Hotels & Resorts, Dorint Hotels & Resorts, Radisson, Hyatt, Hilton, Marriott, IHG und H World International zusammen.

Mit über 31.000 Keys sind wir - HRG Hotels - eine der führenden Hotelbetreibergesellschaften in Zentraleuropa.

Erfahre Näheres über uns: HRG Hotels GmbH auf <https://www.hrg-hotels.com/karriere>.