



Das Pullman Stuttgart Fontana ist ein etabliertes Hotel mit einer langjähriger Erfolgsgeschichte, welches gleichzeitig am Puls der Zeit bleibt, daher wurde unser Haus bis Mitte 2023 umgebaut und modernisiert: <https://pullman-stuttgart.com>

4-Sterne Superior Businesshotel

252 Zimmer und Suiten

5 Konferenz- und Veranstaltungsräume

Wellness- und Fitnessbereich

Restaurant mit modernem, lebendigem Konzept, welches der italienischen Lebensart nachgeht:
Cantinetta Popolare

<https://cantinetta-popolare.com/>

Hast du Lust bei uns durchzustarten und in Teil dieser Transformation zu sein?

Zur Verstärkung unseres Teams, suchen wir dich ab sofort als Sales Manager (m/w/d). Je nach Qualifikation und Berufserfahrung stehen verschiedene Job Positionen zur Verfügung.

Arbeitsort: Stuttgart

Anstellungsart: Full-time employee

Sales Manager (m/w/d)

Jetzt Bewerben

Was wir dir bieten:

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Einen extra freien Tag zu deinem Geburtstag
- Kostenlose Mitarbeiterverpflegung
- Kostenfreie Nutzung unseres Finessstudios
- Staffrate auf Übernachtungen und F&B Leistungen in über 190 HR Group Hotels
- Family & Friends Rate
- Accor ALL Heartist Programm
- Persönliche sowie berufliche Weiterentwicklungsprogramme
- Prämie für Mitarbeiterempfehlungen
- Regelmäßige Social Events
- Cross Exploration - in einem Corporate Office oder Hotel arbeiten
- Grenzenloses Shopperlebnis - "Corporate Benefits" & "Benefits.me"

Und viele weitere Benefits...

Deine Aufgaben sind:

- Komplette Angebotserstellung und selbstständige Durchführung von Vertragsverhandlungen mit Kunden
- Vorbereitung von und Durchführung von Hausführungen und Kundenterminen
- Pflege unserer Vertriebswege in bestimmten Branchen und Aktualisierung unserer Kundendatenbank, um eine nachhaltige Kundenbindung zu gewährleisten
- Betreuung unserer Bestandskunden sowohl national als auch international, um langfristige Partnerschaften zu sichern
- Eigenständige Organisation von Kundenveranstaltungen, verkaufsfördernden Maßnahmen,
- Telemarketing-Aktionen und FAM Trips (Familiarization Trips) zur Steigerung unserer Marktpräsenz
- Aktive Mitwirkung bei der Erstellung des Sales Action Plans, um unsere Vertriebsstrategien erfolgreich umzusetzen
- Unterstützung bei der Erstellung monatlicher Statistiken und Verkaufsreports, um den Erfolg unserer Vertriebsaktivitäten zu messen

- Beobachtung und Analyse des Markts und unserer Mitbewerber, um Trends frühzeitig zu erkennen und darauf zu reagieren
- Regelmäßiger Bericht an den Cluster Director of Sales Stuttgart Area und hältst ihn über die Fortschritte und Ergebnisse auf dem Laufenden

Dein Profil, mit dem du uns begeisterst:

- Abgeschlossene Ausbildung in der Hotellerie oder Tourismusbranche
- Bereits mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb der internationalen gehobenen Hotellerie, idealerweise mit ausgeprägten Kundenkontakten und Marktkenntnissen, vorzugsweise in Deutschland sowie dem Raum Stuttgart
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Du zeichnest dich durch Entscheidungsfähigkeit, Verhandlungsstärke sowie eine ziel- und leistungsorientierte Arbeitsweise aus
- Reisebereitschaft und die Fähigkeit, dich schnell auf neue Situationen einzustellen, runden Dein Profil ab

Wir freuen uns auf Dich und deine Bewerbung!

Jetzt bewerben



Kontakt

Pullman Stuttgart Fontana

Vollmoellerstraße 5

70563 Stuttgart

Deutschland

Ansprechpartner: Erek Ricciotti



HR Group

HRG Employment Services

Hauptstraße 66 · 12159 Berlin

Die HR Group ist eine der am schnellsten wachsenden Hotelbetreibergesellschaften im deutschsprachigen Raum. Zu unserem Portfolio gehören derzeit über 190 Hotels in der Nähe von

Messen und Flughäfen, sowie zentral gelegene Stadthotels und Hotels & Resorts in beliebten Ferienregionen.

Unser Hauptgeschäftsfeld besteht im Erwerb und Betrieb von Hotelimmobilien. Um unsere Wachstumsstrategie voranzutreiben, arbeiten wir eng mit etablierten Partnern wie Accor Hotels, Wyndham Hotels & Resorts, Dorint Hotels & Resorts, Radisson, Hyatt, Hilton, Marriott, IHG und H World International zusammen.

Mit über 31.000 Keys sind wir - HRG Hotels - eine der führenden Hotelbetreibergesellschaften in Zentraleuropa.

Erfahre Näheres über uns: HRG Hotels GmbH auf <https://www.hrg-hotels.com/karriere>.